

Forum della
Distribuzione
Assicurativa
2008

SPECIALE
FORUM
INTERMEDIARI

I VANTAGGI DEL PLURIMANDATO "ORIZZONTALE"

L'esperienza di Aec Underwriting nel piazzamento dei rischi alla persona e delle coperture di Responsabilità professionale. I vantaggi per gli intermediari, che possono accedere a mercati specializzati senza intaccare il rapporto con la mandante

Mettere a disposizione di tutti gli intermediari soluzioni del mercato internazionale senza costi né impegni di produzione, attraverso il cosiddetto "plurimandato orizzontale" che consente di mantenere intatti i rapporti con la mandante. E' questo l'obiettivo, dichiaratamente ambizioso, di Aec Underwriting, agenzia "grossista" dedicata ai rischi alla persona e alla responsabilità professionale. "Siamo una figura intermedia tra l'agente e il broker, dice Fabrizio Callarà, amministratore delegato di Aec Underwriting: non rappresentiamo la compagnia e non abbiamo impegni di produzione. Nel 2007 ci siamo trasferiti nella sezione A del Rui per operare più agevolmente come grossista, collaborando con gli iscritti in E. Offriamo le soluzioni di mercati e compagnie specializzate, tra cui i Lloyd's, Aec Europe (rischi alla persona), Dkv Salute, Roland e Uca (Tutela legale), oltre ad una struttura altamente specializzata e condizioni di polizza Rc Professionale in convenzione con Consigli nazionali ed associazioni delle principali categorie".

L'offerta per gli intermediari

Il sistema di preventivazione e richiesta di emissione online è attivo 24 ore e accessibile direttamente su www.aecpreventivi.it, mentre le coperture vengono inviate in pdf azzerando i tempi di attesa degli origi-

nali di polizza. "Abbiamo anche una sezione informativa su web e una newsletter, aggiunge Callarà, e corsi di aggiornamento su rischi professionali via web. Nell'ambito dei rischi alla persona, i testi Infortuni prevedono garanzie molto estese con cinque diversi livelli di copertura, da quelle con supervalutazione fino al 150% del capitale alle soluzioni con franchigie relative (solo per extra professionali) a quelle con Ip senza franchigia fino a 1 milione. Le polizze individuali Salute si rivolgono a clienti di fascia alta, attraverso una gamma completa di prestazioni, mentre la Tutela legale civile e amministrativa di professionisti, aziende e Pubblica Amministrazione, si rivolge a oltre 200 profili professionali della aree tecnico-scientifica, economico-giuridica e medico-sanitaria. Il ramo Salute, in particolare, necessita di un rilancio a livello nazionale, anche attraverso agevolazioni fiscali, per far fronte al ridimensionamento del welfare. Sul settore tuttavia ha pesato anche la politica delle compagnie, che spesso hanno riassicurato quasi il 100% del rischio, senza investire in termini di know how, sottoscrizione e gestione sinistri. In tal senso Munich Re è un esempio virtuoso, avendo acquisito una società che dispone della migliore rete di cliniche e di servizi sanitari".

R.C.



Fabrizio Callarà, amministratore delegato di Aec Underwriting