

BrokerA cura di **FABIO SGROI** | sgroi@newspapermilano.it

AEC

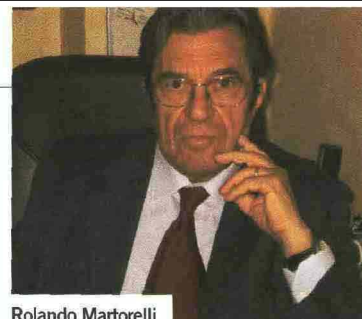
Ecco gli obiettivi per il 2010

Fra le priorità c'è quella di continuare a realizzare programmi assicurativi in convenzione con consigli nazionali e associazioni di categorie professionali.

Continuare a realizzare programmi assicurativi in convenzione con consigli nazionali e associazioni di rappresentanza delle principali categorie professionali. È la strategia di Aec anche per il 2010, che ha archiviato il bilancio 2009 (considerando il gruppo nel suo insieme Aec spa e della controllata Aec Master Broker srl) con un utile di 70.552

euro dopo le imposte. Le provvigioni sono pari a 4.129.182 euro lordi, con una crescita del 6% rispetto al 2008. Risultati positivi, spiegano dalla società, che vanno ad aggiungersi a quelli ottenuti dalla nuova piattaforma di formazione in uso dal luglio dell'anno scorso. «In poco più di sei mesi», ha dichiarato **Rolando Martorelli**, consigliere dele-

gato alla compliance e alla formazione, «abbiamo erogato gratuitamente agli oltre 840 corrispondenti, iscritti alla nostra piattaforma di e-learning, più di 1.500 attestati per un totale di 8.844 ore di aggiornamento certificate. Per l'annualità 2010 prevediamo almeno 10 nuove giornate di aggiornamento il cui calendario verrà diffuso a breve».



Rolando Martorelli

Infine, «il prossimo accreditamento di Aec Master Broker», ha detto **Cesare Sacerdote**, presidente di Aec, «quale Lloyd's broker ci permetterà di operare con tutti i corrispondenti italiani dei Lloyd's, sia broker, sia agenti, con un rapporto di reale libera collaborazione e nel perseguimento di obiettivi imprenditoriali comuni».

RVA RASINI VIGANÒ

Giuseppe Faina nominato presidente

Rva Rasini Viganò ha chiuso positivamente il bilancio 2009 registrando oltre 14 milioni di euro di ricavi. Inoltre, il broker con sede a Milano ha provveduto a rinnovare il consiglio di amministrazione, orfano di Giorgio Viganò, scomparso all'inizio di quest'anno. Nuovo presidente è stato nominato **Giuseppe Faina**, già da tempo membro del cda, entrato nel gruppo Rva nel 1996 in qualità di

amministratore delegato della sede svizzera della società, di cui ha assunto la presidenza nel 2003. Gli investimenti attuati da Rva nel 2009 hanno riguardato le infrastrutture (tra cui l'apertura di nuovi uffici a Verona, finalizzata allo sviluppo del business nel nord-est e l'implementazione di nuovi strumenti informatici), le risorse umane (con l'arrivo in azienda di figure

professionali di alto livello, conosciute e stimate dal mondo del brokeraggio assicurativo) e la riorganizzazione interna della struttura (con la valorizzazione di alcune competenze interne attraverso la creazione di nuovi team specializzati, con un elevato valore aggiunto per i clienti, e lo sviluppo dell'area centro-sud sotto il coordinamento della sede di Roma).

APRIL ITALIA

Nuovo software informatico

April Italia, filiale del broker francese April group, ha perfezionato il suo sistema informatico dotandosi di un nuovo software: *Simplex*. Il nuovo sistema permette l'emissione delle polizze direttamente on line, con l'obiettivo di ridurre i tempi tra emissione e gestione della polizza, e consente, contemporaneamente, la consultazione immediata di tutti i documenti emessi e archiviati; nonché la costruzione di statistiche e analisi post vendita. In questo modo, l'intermediario ha la possibilità di ottenere un riscontro immediato delle sue attività e allo stesso tempo l'azienda può seguirlo in tempo reale in quanto ha una visione totale di tutte le operazioni effettuate. Inoltre, la nuova piattaforma, presentata da **Andrea Cipriano**, amministratore delegato di April Italia e country officer Italia per April group, consente di gestire i sinistri, emettere preventivi, costruire e controllare le analitiche.

WILLIS ITALIA

Cesare Lai business development manager

Cesare Lai è il nuovo business development manager della specialty employee benefits di Willis Italia, società di gestione dei rischi e di brokeraggio assicurativo, che nel nostro Paese conta otto uffici e un organico di oltre 300 dipendenti. Lai, 35 anni, milanese, prima di entrare in Willis è stato responsabile health & benefit di Mercer e in preceden-

za ha ricoperto il ruolo di responsabile commerciale del canale broker per l'Italia e ha curato la

start up della branch di Milano di Aig Vita, compagnia assicurativa del gruppo Aig.



Cesare Lai