

Rischi&Professioni a cura di AEC*

AEC e PartnerRe Wholesale: l'unione fa la forza

Dopo un 2013 all'insegna di significative partnership con numerose compagnie di assicurazione internazionali, AEC Wholesale Group - gruppo che riunisce AEC Underwriting, Agenzia di Assicurazione e Riassicurazione e Coverholder dei Lloyd's, AEC Master Broker-Lloyd's Broker



Elisabetta Ibba

e A&CS Adjusting and Claims Service, società dedicata ai sinistri nel ramo Responsabilità Civile Generale - ha appena siglato un accordo strategico con PartnerRe Wholesale. Il Giornale delle Assicurazioni ne ha parlato con **Elisabetta Ibba**, responsabile dello Sviluppo dei Nuovi Progetti in AEC.

Domanda. Chi è PartnerRe?

Risposta. PartnerRe è un riassicuratore leader nel mondo che fornisce capacità multi rischio alle compagnie assicuratrici. Di recente PartnerRe ha istituito una nuova entità, PartnerRe Wholesale con l'obiettivo di offrire copertura per rischi Financial lines, al segmento di mercato Sme (small and medium enterprise, piccole e medie aziende), compresa la RC professionale, le Directors&Officers (D&O) e RCT (Responsabilità Civile Terzi) in generale. PartnerRe Wholesale opererà attraverso una rete di distribuzione a livello mondiale composta da Managing General Agent (MGA's, cioè agenzie di sottoscrizione), broker e assicuratori che sottoscrivono rischi utilizzando PartnerRe Ireland Insurance Limited (PRIIL).

D. Quali servizi e prodotti PartnerRe Wholesale offrirà al mercato italiano tramite AEC?

R. AEC ha ottenuto da PartnerRe Wholesale l'autorizzazione a sottoscrivere rischi (Binding authority+Plus) per RC professionale (PI). Gli studi più recenti sul mercato della PI in Italia hanno in-

dicato un futuro incremento da 986,4 milioni di euro a 1,15 miliardi nel periodo 2013-2017. La combinazione tra la forte caratterizzazione del brand AEC, la sua capacità distributiva e la profonda conoscenza di PartnerRe dei rischi Financial lines, è funziona-

le al potenziale di crescita comune nel comparto Sme.

D. Perché questa collaborazione rende particolarmente soddisfatta AEC?

R. AEC è orgogliosa di offrire per prima sul mercato italiano le soluzioni della PartnerRe Ireland Insurance Limited, in quanto la solidità della compagnia ed il progetto ambizioso di entrare nel mercato diretto sono garanzia di coperture all'avanguardia. La nostra partnership con PRIIL è nata per durare nel tempo e per dare una valida alternativa alle coperture presenti attualmente sul mercato.

D. Quali obiettivi pensa di raggiungere AEC attraverso questa partnership?

R. L'obiettivo principale, che è già insito nella partnership tra AEC e PartnerRe, è appunto quello di unire la nostra fitta rete di corrispondenti con la capacità di sottoscrizione di PartnerRe, cioè di uno dei leader riassicurativi mondiali con un rating finanziario di assoluto prestigio (S&P and A.M. Best A+ Stabile). Parallelamente, come ha giustamente ricordato recentemente anche Marc van der Veer, general manager di PartnerRe Wholesale, il mercato italiano è strategicamente rilevante nella visione complessiva del gruppo, ed è per questo che, avendo individuato in AEC un partner stabile e valido, PartnerRe Wholesale ha potuto dare avvio ad una collaborazione di lungo termine che permetterà di raggiungere importanti risultati in termini di espansione delle quote di mercato.

